



Como mejorar los beneficios y el valor del despacho

I.- Como definir la estrategia para generar más beneficios

Para hacerlo cada despacho puede utilizar una herramienta que se conoce por el nombre de **“mapas estratégicos”**. Para crear un mapa estratégico se debería comenzar por definir el objetivo a largo plazo del despacho y para ejecutarlo posiblemente hacer algunos cambios de estructura que permitan la toma de decisiones y el desarrollo de las políticas definidas en el plan.

Desde el enfoque de la obtención de beneficios, la estrategia de un despacho profesional debe tener en cuenta varios aspectos, todos ellos, no obstante, enfocados hacia el mismo punto, la generación de valor, beneficios, capacidad de pago de dividendos, etc.

Paso 1 Identificar los elementos claves en la gestión del despacho.

La gestión de un despacho profesional debe tener en cuenta de manera esencial la buena gestión de una serie de elementos, que se configuran como los **elementos a gestionar**. Use la siguiente lista para chequear y valorar la suya

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |