



Buscar trabajo en el área de Tax & Legal. SUBTITULO: Qué es lo que buscan despachos y asesorías en los Abogados. Nivel y tipo de retribuciones.

1. Situación actual.

Todos estos cambios han provocado un gran movimiento y la situación actual del sector jurídico esta hoy muy en alza. Debido a ello, nos encontramos con innumerables ofertas por parte de nuestros clientes donde demandan perfiles de muy diversos tipos. Antes de comenzar a hablar sobre cuales serían los perfiles más demandados, habría que hacer una clasificación dependiendo de cual sea el cliente final.

Nos encontramos con tres tipos de clientes: despachos de abogados, asesoría jurídica de empresa y asesoría jurídica de banca y seguros (incluido el área de compliance):

A. Despachos de abogados.-

Podemos encontrarnos con varios tipos de despachos, grandes, pequeños, de origen nacional, de origen extranjero. Hoy en día todos ellos externalizan posiciones con Michael Page Tax & Legal. Esto se debe a varios motivos:

- La llegada de nuevos despachos de abogados, fundamentalmente anglosajones y americanos. Buscan incorporar nuevos profesionales. Suelen comenzar abriendo un departamento de M&A (Mergers &

Adquisitions) y tras afianzarse van abriendo otros departamentos como puede ser el fiscal, administrativo, etc. Normalmente tienen ya bien definido el socio director y tras ello, van reclutando el resto del equipo.

- La creación de nuevos despachos nacionales. Esto se produce muchas veces por la salida de uno o varios socios que quieren crear su propio despacho y con ...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |