



Fieldfisher cierra 2021 con un incremento del 20% en su facturación

- Fieldfisher (en España) ha cerrado 2021 con su mejor cifra de negocio de los últimos 15 años.

Con unas ventas de 10,2M € en 2021, la oficina española de Fieldfisher ha conseguido incrementar un 20% su facturación respecto 2020 (8,6 M €), y ello en un año donde el despacho ha dado un nuevo impulso a su plan estratégico con la incorporación de 6 nuevos socios y 2 *Of Counsels*, a la vez que ha consolidado su integración en Fieldfisher y abandonado definitivamente la marca JAUSAS.

Las áreas que más han crecido a lo largo de 2021 han sido M&A, laboral, litigación, energía y TMT, mientras que el resto de las áreas han crecido, pero con menor intensidad.

2021: Impulso del nuevo plan estratégico

A pesar de la incertidumbre generada por la Covid-19, en el año 2021 Fieldfisher ha apostado por el crecimiento con nuevos socios y la generación de negocio en el cliente internacional.

Desde el punto de vista de profesionales, en 2021 Fieldfisher (en España) incrementó su equipo en más de 25 personas y siguió impulsando el *partnership* con la incorporación de 6 nuevos Socios: dos en las áreas de Reestructuraciones e Insolvencias, dos en Mercantil/M&A, uno en Bancario y Financiero, y uno en TMT. Además, se sumaron dos nuevos *Of Counsels* en M&A y laboral, respectivamente.

Según el presidente de Fieldfisher en España, Jordi Ruiz de Vill ...