



La estructura de apalancamiento de un despacho de abogados

Como manifiesta Maister, uno de los grandes gurus del management, el apalancamiento de un despacho de abogados, al igual que sucede en otros sectores de producción de servicios, es fundamental para su economía. La elevada remuneración de los socios de un bufete no sólo procede de sus propias tarifas por hora o día, sino que, en gran parte deriva de la capacidad del despacho para apalancar las habilidades profesionales de los abogados --superiores-- con los esfuerzos de los --subalternos--

Es por ello, que las grandes firmas utilizan un permanente proceso de --adquisición-- de jóvenes licenciados a los que asignan tareas rutinarias ó de segunda categoría a fin de sostener y ayudar a la tarea de los abogados socios y asociados. La conclusión evidente estriba en que el bufete posea mayor capacidad para atender más casos en promedio por socio y asociado y por tanto faculta que un solo asociado ó socio de la firma pueda atender más casos que los que él hubiese podido asumir en forma

...