



Mariana González del Campo

Redacción editorial



Consejos para ser persuasivo en la celebración de un juicio

La capacidad para convencer a una persona mediante razones o argumentos para que piense de una determinada manera o haga cierta cosa, en pocas palabras el uso del lenguaje persuasivo es **una cualidad imprescindible para un abogado que busca tener éxito en un juicio**.

Hablamos de una habilidad que trae consigo cierto riesgo para el hablante, por su **connotación negativa**, desde la Antigua Grecia, los filósofos ya comenzaron a separarse de los **sofistas** quienes en muchas situaciones llegaban a rozar la argumentación falaz por el puro placer de vencer con sus argumentaciones.

Al contrario de lo que muchos piensan, estos sofistas que dominaban el **arte de la retórica**, que no pretendía ni más ni menos que persuadir, encuentran su etimología en *sophós* y no en *sophía*, **acercándose más al significado de charlatán que al de sabio**. Esto nos sugiere que la capacidad persuasiva se encuentra en una delgada línea entre estas dos tendencias tan similares, y por ello hemos de dominarla con cautela.

"La capacidad persuasiva se encuentra en una delgada línea entre estas dos tendencias tan similares" (Foto: E&J)

De cara a la celebración de un juicio, tendremos en cuenta **tres pilares para una persuasión eficaz** que no sobrepase la charlatanería y nos haga perder la profesionalidad:

En primer lugar, t ...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |