



¿Cómo ha de ser un buen negociador?

El carácter personal del negociador debería contemplar los siguientes aspectos:

- a) Piensa rápido y claro: las negociaciones obligan a tener una mente clara y tener la capacidad de pensar rápido
- b) Se expresa bien y con facilidad: ello no quiere decir que sea muy locuaz, pero sí que sepa comunicar adecuadamente y con eficacia