



Luis Romero Santos

Socio director de Luis Romero Abogados y doctor en Derecho Penal.



Consejos para abogados altamente efectivos: seamos sinceros con nuestro cliente

- ¿Y cuánto nos va cobrar usted por defender a nuestro hijo?
- Treinta mil euros.
- Si usted me asegura que mi hijo va a quedar en libertad, yo le doy el doble.
- Pues mire usted, **yo no puedo asegurarle el resultado**; ni yo ni ningún otro abogado.
- ¡Hombre, pero si me pide usted ese dinero...! ¡Será porque me dará usted alguna seguridad!
- Yo le puedo asegurar que haré la mejor defensa posible de su hijo e igualmente mi especialidad en derecho penal y mis treinta años de experiencia.
- ¡Sí! ¿Pero qué **garantía** me da usted?
- Le puedo dar la garantía de mi trabajo, mi especialidad y mi experiencia, pero no le puedo garantizar el resultado puesto que el mismo no depende de mí. Las resoluciones las dictará un juez.
- ¡Claro, pero es que es tanto dinero...!

- Sí, esos son mis honorarios. Yo le cobro por mi trabajo, no por el resultado, aunque desde luego yo haré todo lo que esté en mi mano para conseguir el mejor resultado.

- Le entiendo, pero al menos ¿Podría usted decirme cómo lo ve usted? ¿Qué porcen

...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |