



Luis Romero Santos

Socio director de Luis Romero Abogados y doctor en Derecho Penal.



Consejos para abogados altamente efectivos: hazte respetar cumpliendo con lo prometido

Como dijimos [en el artículo anterior](#), debemos ser **sinceros** con nuestro cliente desde el primer momento dejándole todas las cuestiones muy claras. La **confianza** entre abogado y cliente es esencial, y ésta debe basarse en una **información veraz** por parte del profesional y por parte de nuestro defendido.

No estamos obligados a prestar otros servicios distintos a aquellos que hemos recogido en el contrato que hemos suscrito con el cliente

Además de la confianza, el **respeto mutuo** es fundamental en una relación profesional que puede durar meses o años. La conducta respetuosa debe estar presente desde el inicio. Por nuestra parte, los abogados debemos ser coherentes y congruentes **desde la primera reunión** con nuestro cliente no haciendo **falsas promesas** sino siendo realistas y parándole los pies muchas veces al ciudadano que tenemos sentado frente a nosotros.

La administración de justicia hoy en día

Advirtamos a nuestro cliente de la situación de la administración de justicia hoy en día en España, pues a veces comprobamos que hace un siglo funcionaba quizás mejor ya que entonces además había menos litigiosidad ¿Cómo pueden decirme en un juzgado de ...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |