



Luis Romero Santos

Socio director de Luis Romero Abogados y doctor en Derecho Penal.



Consejos para abogados altamente efectivos: no permitas faltas de respeto de tu cliente, pues las siguientes serán aún peores

I.- El respeto de nuestro cliente desde el principio

Sin ser demasiado formalistas o exigentes, pues los abogados debemos ser hombres de mundo, comprensivos, flexibles, que se adaptan a las distintas personalidades y formas de ser de quienes nos visitan en nuestro bufete, **es esencial que nos encontremos cómodos con nuestro futuro cliente** y que no vaya a ser una fuente de problemas que perturben nuestro quehacer diario.

Por nuestras experiencias y vivencias en esta gran profesión que es la abogacía, sabremos cuándo un cliente no nos guarda el respeto debido incluso desde la primera reunión con nosotros o en la primera conversación telefónica. No es que nosotros deseemos **pleitesía o reverencias** pero si somos abogados es porque creemos en lo que hacemos y sabemos que tenemos una gran misión: asesorar y defender los derechos e intereses de los ciudadanos.

Sin exigir grandes formalidades y, mucho menos, magnificencias por parte de quien nos visita, de quien desea dejar en nuestras manos sus graves problemas e incluso sus causas imposibles, **hemos de exigir un mínimo de respeto y confianza**, una noble correspondencia con nuestra entrega y dedicación.

"Hemos de exigir un mínimo de respeto y confianza, una noble correspondencia con nuestra entrega y dedicación" (Foto: E&J)

II.- Ejemplos de conductas poco respetuosas

...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |