



Luis Romero Santos

Socio director de Luis Romero Abogados y doctor en Derecho Penal.



Consejos para abogados altamente efectivos: la clave del éxito puede estar en lo que te diga tu cliente, escúchalo atentamente

Siguiendo con las estrategias de defensa penal, hoy voy a referirme a la **importancia de escuchar atentamente a nuestro cliente** cuando nos cuenta los hechos, es decir, cuando nos narra lo que ha sucedido con sus propias palabras. Y no solo lo que ha acontecido, sino también las pruebas que tiene para demostrar que lo que dice es verdad.

Debemos estar muy atentos a lo que nos diga nuestro defendido desde el primer momento que hablamos con él, bien en nuestro bufete o si está privado de libertad, en la prisión, en la comisaría o en el juzgado de guardia. **Tomaremos nota de todos los detalles de su conversación**, desde el qué, quién, cómo, cuándo, dónde, por qué, etc., hasta el nombre de las personas que estén involucradas en los hechos, testigos, documentos y cualquier otra circunstancia o prueba que pueda sernos de utilidad.

El detalle que quizás no consideremos importante en un primer momento, **podría sernos de mucha utilidad posteriormente**, incluso esencial. Y por muy complejo que considere

...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |