



El “networking” puede ser muy beneficioso para los despachos de abogados

Cultivar relaciones con las personas del mismo entorno laboral es muy importante ya que puede ampliar las oportunidades laborales y comerciales, recibir apoyo empresarial y mantenerse actualizados de las últimas tendencias y novedades. En este sentido, **el *networking* es una práctica clave que ayudará a mantener relaciones profesionales valiosas y expandir la red de contactos.**

El *networking*, también conocido como redes de contacto o establecimiento de contactos, se refiere a la práctica de establecer y mantener [relaciones profesionales](#) con otras personas con el fin de intercambiar información, recursos y oportunidades. Esta práctica se realiza tanto en entornos personales como profesionales, y su objetivo principal es construir una red de contactos sólida y beneficiosa.

Puede llevarse a cabo en una variedad de entornos, entre ellos el sector legal, por lo que los despachos de abogados que practican el *networking* pueden beneficiarse en diversos aspectos. Una de esas ventajas es **la generación de oportunidades comerciales con posibles clientes**, los cuales pueden acabar convirtiéndose en clientes potenciales.

Además, esta práctica permite a los letrados establecer relaciones sólidas con otros abogados y expertos del campo legal, lo que supondrá