



Seis consejos clave para atraer inversores al despacho

En ciertas ocasiones, **las firmas legales pueden necesitar de la ayuda de inversores financieros con el objetivo de que su negocio siga siendo rentable o, con el deseo de crecer.** Normalmente, las situaciones más comunes en las que un despacho demanda inversores son en el inicio y crecimiento del negocio; cuando pretende diversificar sus servicios; cuando necesita invertir en recursos porque está llevando un litigio importante; cuando desea realizar una innovación tecnológica; o, en el peor de los casos, cuando está atravesando una situación de crisis financiera o de reestructuración.

Los inversores financieros son personas, empresas u organizaciones que buscan generar rendimientos a través de la inversión de capital en diversos instrumentos financieros, como acciones, bonos, fondos mutuos, bienes raíces, *startups* u otros activos financieros. Estos inversores aportan dinero en busca de ganancias a corto, mediano o largo plazo, y su participación es fundamental para el funcionamiento de los mercados financieros y el crecimiento económico.

El medio internacional [The Impact Lawyers](#) manifestaba recientemente respecto a esta cuestión **la importancia de que, tanto la empresa como los inversores compartan una misma estrategia y línea de negocio** pues, en caso contrario, no se lograrán buenos resultados.