



Luisja Sánchez

Periodista jurídico



Selier Abogados define su nuevo plan estratégico hasta el 2029: llegar a los ocho millones de facturación y desembarcar en Barcelona

Los lectores de *Economist & Jurist* recordarán la entrevista que hizo este medio a **Pilar Jaquete**, socia gerente del despacho Selier Abogados, a finales del pasado año, donde [se hablaron de los nuevos proyectos y el deseo de esta boutique de empezar la expansión nacional](#).

Este lunes, 3 de febrero, se ha conocido que Selier Abogados, inicia una nueva etapa. El despacho, con sede en Madrid, **arranca su nuevo plan estratégico para el periodo 2025-2029**, donde definen los objetivos y actividades de la firma.

Alcanzar los ocho millones de facturación, abrir oficina en Barcelona, ampliar sus servicios a través de nuevas áreas de especialización y crear una red internacional de despachos afines son los cuatro grandes ejes que contempla el citado plan.

Sobre la expansión a la ciudad condal, desde la boutique se plantea buscar un despacho local que se pueda convertir en socio estratégico de esa expansión y pueda ser parte activa del proyecto. El mercado catalán no es fácil y se buscan siempre de

...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |