



Ana Sánchez Blázquez

Redacción E&J



---

## Cómo atraer clientes emprendedores con servicios legales rentables, rápidos y sin complicaciones

Las startups se enfrentan a un gran desafío cuando empiezan, y es que los empleadores son conscientes de que es realmente importante empezar con una base jurídica sólida, sin embargo, es complejo acceder a asesorías legales de calidad sin descapitalizarse. No obstante, esto se ofrece como una nueva oportunidad para los abogados que buscan diversificar sus servicios o especializarse en el mundo de las nuevas empresas. ¿Cómo? **Ofreciendo servicios express con paquetes cerrados**, tarifa plana y tiempos de entrega rápidos. Un win-win para el abogado que construye una cartera de clientes con potencial de crecimiento y para la startup que consigue asesoramiento legal a un costo más bajo.

La clave para que este modelo funcione es la simplicidad. Lo que las startups necesitan en el comienzo es operar con tranquilidad jurídica: lo justo y necesario y sin complicaciones. Por lo que, En vez de entrar en procesos legales abiertos, largas etapas que se extienden y honorarios variables, el letrado le of

...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |