



Las cinco estrategias clave de una comunicación eficaz

Por Julio García Ramírez. Abogado. Director del Máster en Perfeccionamiento de Habilidades de la Abogacía del ISDE. www.juliogarciaramirez.com

SUMARIO:

Primera estrategia: Di algo alentador a una persona en los primeros 30 segundos.

Segunda estrategia: Se amable, cada persona con la que te encuentres estará librando una gran batalla.

Tercera estrategia: Cuando tratas a la gente recuerda que somos ante todo seres emotivos no lógicos.

Cuarta estrategia: Se puede hacer más amigos en dos meses cuando uno se interesa por los demás que en años cuando uno se interesa por sí mismo.

Quinta estrategia: No es posible ganar una discusión.

EN BREVE: Tal y como escribió Baltasar Gracián “más le valdría a muchos adquirir el hábito de una buena conversación que tres títulos universitarios” y la verdad es que a la hora de adquirir, y lo más difícil, de mantener contactos personales y profesionales, es fundamental que sepamos cuales son las mejores estrategias para conseguir tener una comunicación eficaz con nuestro interlocutor.

Por medio del presente artículo pretendo daros algunos de los mejores consejos para ...

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |