



Seis claves para el crecimiento de y pequeños y medianos despachos

Pérez + Partners Madrid 8 de junio de 2019

Debate sobre los principales retos de las firmas legales para poder crecer y gestionar el aumento de tamaño y las dificultades que genera.

“Seis claves para el crecimiento de los pequeños y medianos despachos” fue el título de la Jornada que realizó la Sección de Gestión de Despachos e Innovación del ICAM, el pasado 6 de junio celebrada en el Salón de Actos.

El Co-Presidente de la Sección **Jose Luis Pérez Benítez** fue el encargado de moderar las intervenciones de asistentes y ponentes, que versaron sobre los retos del crecimiento en las firmas medianas y pequeñas.

Las ponencias, a cargo de **Santiago Fernández Lena**, Socio-Director de **Forum Jurídico Abogados y Alberto Hernández-Lopo** Director General de **Eversheds Sutherland Nicea**, analizaron las experiencias de sus firmas y la trayectoria en el mercado, explicando con transparencia y generosidad los avances, dificultades y -en ocasiones- las decisiones de ensayo y error. Por su parte **Miguel Angel Pérez de la Manga**, Co-Director de la Sección, y socio fundador de **Pérez+Partners** explicó, desde una perspectiva académica, los fundamentos teóricos que operan en muchas de las decisiones que se fueron relatando por los ponentes y que se esconden detrás de muchas de las situaciones más habituales del mercado jurídico ...