



Webinar sobre Marketing, comunicación y desarrollo de negocio, impartida por David Muro y organizada por Economist & Jurist School

El pasado día 29 de octubre, David Muro, socio de Gericó, Muro & Asociados, impartió el webinar “**Marketing, Comunicación y Desarrollo de negocio para despachos y abogados**”, con motivo del lanzamiento de la cuarta edición del curso que lleva el mismo nombre, del que David es director académico y que organiza Economist & Jurist School.

En dicho webinar, que tuvo gran aceptación y contó con asistentes de España y Latinoamérica, **el experto quiso hacer hincapié en la necesidad de adaptación de los despachos**, ante la situación en la que nos encontramos, y que ha dado lugar a nuevos comportamientos por parte de los potenciales consumidores de servicios jurídicos, tanto empresas como personas físicas.

En primer lugar, **expuso la necesidad de que los abogados crean firmemente en las técnicas de marketing, comunicación y desarrollo de negocio que tienen a su alcance**, ya que, hoy en día, no son una opción, sino que cualquier despacho que quiera subsistir y crecer necesita potenciar su marca, resaltar sus ventajas competitivas e impactar directamente en su público objetivo.

Otro de los temas en los que Muro profundizó fue en su **recomendación a los despachos de ser clientecéntricos**, hoy más que nunca. “*Para ello, resulta indispensable escuchar al cliente, saber cómo se ha visto afectado por la crisis, qué necesidades tiene y cómo le podemos ayudar*”, ...