



Laura García Fernández

Redactora de Economist & Jurist.

---

## ESKARIAM (David Fernández): «La campaña de compra de carteras de litigios en curso que acabamos de poner en marcha está siendo un éxito»

La firma jurídica continúa su estrategia de crecimiento mediante la adquisición de carteras de litigios en curso en materia de Swap y Vivienda No Entregada (ley 57/68), donde ESKARIAM ha logrado resultados positivos y es una fuente de desarrollo de nuevas oportunidades.

"Buscamos adquirir algunas carteras de litigios en curso aportando alto valor jurídico a los clientes finales y ofreciendo a los despachos cedentes la oportunidad de desestresar su estructura financiera al cobrar por adelantado un porcentaje de los honorarios a éxito ligados a los litigios de la cartera adquirida".

ESKARIAM tiene un **modelo único en España**, ya que tiene la capacidad financiera de poder asumir el 100% de los costes de los procedimientos legales y asumir el riesgo de una posible imposición de costas judiciales.

**David Fernández**, CEO de la firma señala, "En 2018 y 2020 **cerramos dos compras** que han resultado ser muy beneficiosas tanto para el despacho cedente como para los clientes finales, cuya experiencia con [ESKARIAM](#) está siendo muy positiva, tal y como reflejan las encuestas que circulamos periódicamente y el *feedback* que nos hacen llegar estos clientes".

### ESKARIAM y la adquisición de cartera de litigios

En julio de 2018,

SUSCRÍBETE >

para una conversión completa a PDF |